

Scaricato da



www.largoconsumo.info

Spot

Il master in Vendita e Consulenza d'arredo

Anscò, organizzazione specializzata nella consulenza e formazione in ambito commerciale, propone un master in Vendita e Consulenza d'arredo. Obiettivo fondamentale del master è la creazione e lo sviluppo di venditori specializzati nel settore dell'arredamento.

La formazione riguarda le componenti fondamentali della vendita, dalla conoscenza dei materiali alla progettazione degli spazi, dal processo comunicativo alla base della persuasione fino alle tecniche negoziali più evolute.



I partecipanti seguono un percorso formativo atto allo sviluppo di una competenza e consapevolezza completa, al fine di essere preparati ad affrontare e gestire i clienti in modo efficace. Viene inoltre accresciuta la capacità di stare all'interno di un team di venditori in modo armonico e di seguire le direttive del management nell'ottica di un miglioramento della politica commerciale aziendale. Ecco i temi del corso: l'evoluzione del mercato dell'arredamento; le capacità relazionali del venditore; il venditore versatile; le competenze tecniche del venditore; la progettazione d'arredo; la comunicazione persuasiva; le capacità negoziali del venditore; come gestire i clienti difficili; le tecniche conclusive. Il master si sviluppa in sei giornate: 15-16 marzo, 17-18 maggio, 5-6 luglio 2010. Per ulteriori informazioni, consultare il sito www.studioansco.it.

Studio Anscò srl
Piazza G. La Pira, 4
20035 Lissone (Mb)
Tel. 039.2450121
Fax 039.2450131